

Offre de poste :

Responsable de Secteur / Commercial

Entreprise :



Composants techniques
pour le bâtiment

PROFIMO

EDILIAN, leader français sur le marché de la vente de tuiles en terre cuite, propose une offre unique en constante amélioration. Nos 1000 collaborateurs sont guidés par des valeurs d'entreprise fortes : Sécurité, Proximité avec les équipes, Convivialité, Prise d'initiative, Autonomie et Qualité.

Profimo, filiale d'EDILIAN, spécialisée depuis plus de cinquante ans dans la fabrication de profilés bâtiments pour façade, cloison, toiture recherche un responsable de Secteur

Missions :

Rattaché au Responsable d'activité, vous prenez en charge les missions suivantes pour la région Rhône Alpes / Auvergne principalement, avec quelques missions ponctuelles sur d'autres régions.

- Assurer la relation commerciale extérieures de notre marque AXOPLI avec le terrain.
- Travail en collaboration avec nos assistantes ADV et notre BE
- Prospector et visiter une clientèle professionnelle du bâtiment
- Exploiter et continuer a développer le fichier clients existants
- Déterminer les besoins du client
- Établir des devis en corrélation
- Etre force de proposition pour la résolution de problématiques chantiers / clients.

Profil Recherché :

Une expérience dans le monde du bâtiment est impérative (mètreur, artisanat, conducteur de travaux).

Savoir allier commerce et technique

Savoir lire un plan coté

Utilisation CRM et rigueur exigée

Très bonne maîtrise des outils informatiques

Informations Utiles :

Localisaion -> Talaudière - 42, france

Contrat -> CDI

Salaire -> non défini

Niveau de Qualification -> Technicien/Employé Bac +2, Agent de maîtrise/Bac +3/4

Expérience -> 1 à 7 ans

Modalités de travail -> Temps complet

Fonction -> Technico Commercial

Secteur -> Industrie Auto / Meca / Navale